

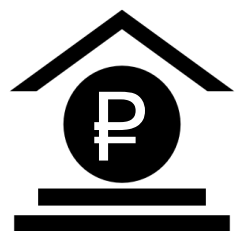


Корпорация  
МСП

# **Финансовая поддержка субъектов МСП**

Москва, 2018 г.

## Партнерская сеть



Банк

**62** банка-партнера  
и уполномоченных банка



РГО

**84** региональных гарантийных  
организации



Лизинг  
и  
институты  
развития

**4** ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИИ

**12** российских и международных  
институтов развития

## Гарантийная поддержка\*

Объем  
гарантийной поддержки

**182**  
млрд рублей

Количество выданных  
гарантий и поручительств

**10,3**  
ТЫС.

Объем кредитной поддержки  
с гарантией

**225**  
млрд рублей

Новых рабочих мест

**21,1**  
ТЫС.

\*Без показателей АО «МСП Банк»

## Базовые требования к потенциальному заемщику

**1** Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ

**2** Любые виды предпринимательской деятельности

**3** Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

**4** Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

**5** Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п.

**6** Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



### Поддержка НЕ оказывается

- Игровой бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.





**Корпорация  
МСП**

## **1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации**

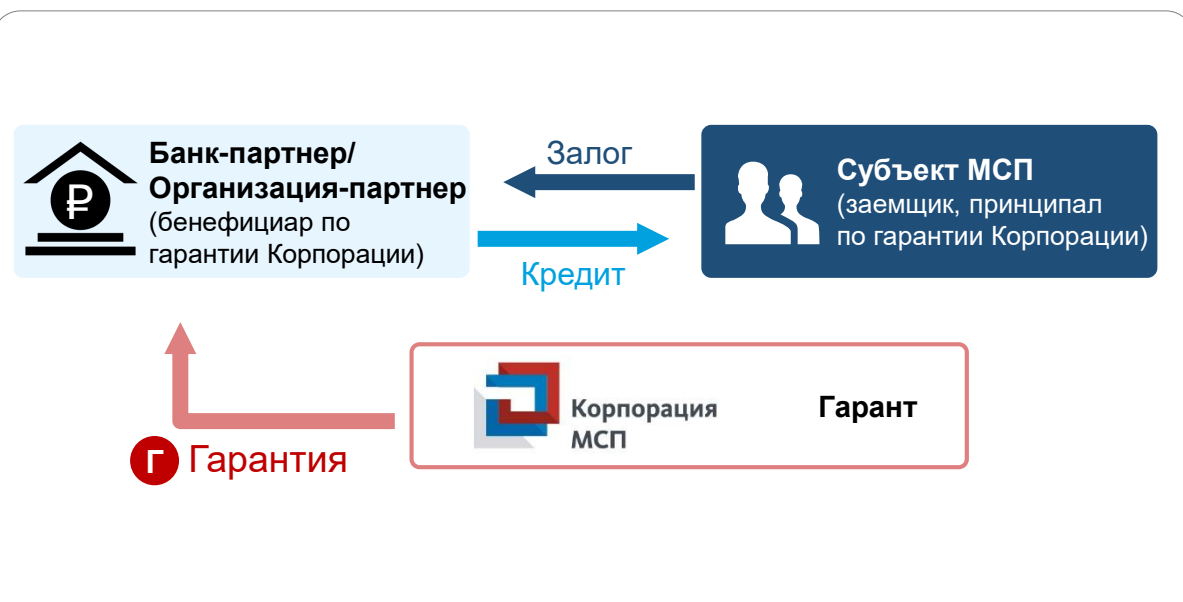
Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов субъектов МСП в банках-партнерах и организациях-партнерах

## Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору

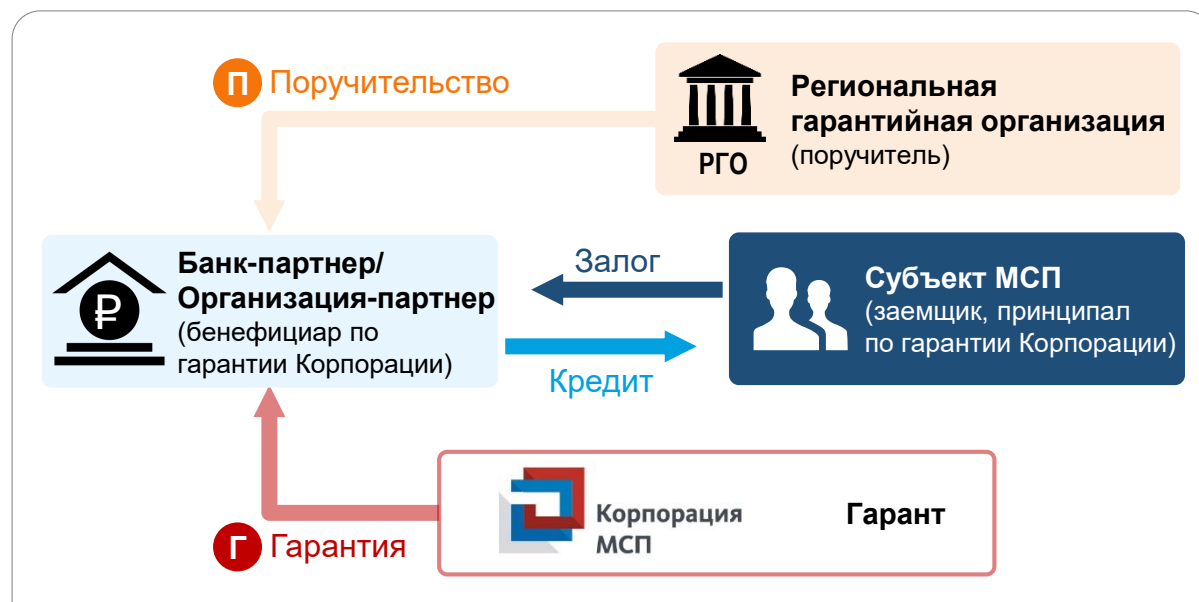
## Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации – 50% от суммы кредита (кроме гарантий для исполнения контрактов и для развития сельхозкооперации)



- Г** Независимая гарантия в размере:
- До 50% суммы кредита (основной долг)
  - До 60% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
  - До 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта

С участием Региональной гарантийной организации – до 75% от суммы кредита



**П** + **Г** = 50-70%\* суммы кредита

- П** Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
- Г** Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

\* до 75% от суммы кредита - при регистрации субъекта МСП в регионах Дальневосточного федерального округа или на территории моногородов, а также если субъект МСП – заемщик является сельхозкооперативом, либо экспортером или производителем сельхозпродукции и продовольствия для экспорта.

## Продукты



**Основные** продукты  
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов для неторгового сектора с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия



Продукты для участников  
**государственных и  
муниципальных закупок**  
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов  
МСП в приоритетных  
сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов



КРЫМ  
ДФО  
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов  
МСП, **зарегистрированных  
в приоритетных регионах и  
городах**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока и моногородов



ИНФРАСТРУКТУРА  
МСП

Продукты для **организаций,  
образующих  
инфраструктуру поддержки  
субъектов МСП**

- Прямая гарантия для индустриальных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)

## Условия

**Срок гарантии**

до 15 лет  
в зависимости от условий  
конкретного продукта

**Вознаграждение  
за гарантию**

0,75% годовых  
от суммы гарантии за весь  
срок действия гарантии

**Порядок уплаты  
вознаграждения**

Единовременно / ежегодно /  
1 раз в полгода / ежеквартально

**Сумма  
гарантийного  
покрытия**

до 50% от суммы кредита

до 60% от суммы кредита в  
рамках гарантии для развития  
сельхозкооперации

до 70% в рамках продуктов  
для участников закупок и  
в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов  
«Согарантия для Дальнего  
Востока и моногородов»,  
«Согарантия для экспортеров»,  
«Согарантия для  
сельхозкооперативов»

**Обеспечение**

не требуется



С подробным описанием гарантийных  
продуктов можно ознакомиться на  
официальном сайте Корпорации

## Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



### Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

#### Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения  
заявки –  
**3 рабочих дня**


## Критерии отбора стартапов

1. Соответствие требованиям 209-ФЗ;
2. Не более 5 лет с даты регистрации;
3. Соответствие одному из следующих критериев:
  - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
  - Проект реализуется в приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
  - Проект, реализуемый в приоритетной отрасли экономики, масштабируем\*; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

## Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации);
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Наличие проектной команды;
4. Доля собственного участия не менее 15% бюджета проекта;
5. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

## Условия

<b>Сумма гарантии</b>	не более 500 млн рублей по обязательствам одного стартапа
<b>Срок гарантии</b>	до 15 лет
<b>Вознаграждение за гарантию</b>	0,75% ГОДОВЫХ от суммы гарантии за весь срок действия гарантии
<b>Порядок уплаты вознаграждения</b>	Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально
<b>Обеспечение</b>	Поручительства инициаторов проекта, залог имеющихся и создающихся в рамках реализации проекта активов
	<b>Подробное описание условий на официальном сайте Корпорации МСП</b>





**Корпорация  
МСП**

**2. Програма стимулирования кредитования  
субъектов малого и среднего предпринимательства**

**«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»**

### Ключевые условия Программы стимулирования кредитования

---

- Процентная ставка – **10,6%** для субъектов малого предпринимательства, **9,6%** - для субъектов среднего предпринимательства, а также для лизинговых компаний и микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования
- Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)
- Проекты **приоритетных отраслей**:
  - Сельское хозяйство / предоставление услуг в этой области
  - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
  - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
  - Строительство, транспорт и связь
  - Внутренний туризм
  - Высокотехнологичные проекты
  - Деятельность в области здравоохранения
  - Деятельность по складированию и хранению
  - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Размер кредита: от **3 млн рублей** до **1 млрд рублей** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд рублей**)

**В рамках Программы стимулирования кредитования Корпорация взаимодействует с 47 уполномоченными банками**

## Программа стимулирования кредитования. Требования к проектам и заемщикам – субъектам МСП

<p><b>Целевое использование кредитов</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Инвестиционные цели - финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производств. Допускается финансирование текущих расходов, связанных с реализацией инвестиционного проекта (не более 30% от совокупной величины инвестиционных кредитов).</li> <li>• Пополнение оборотных средств (кроме системно значимых банков и их дочерних банков).</li> </ul>
<p><b>Формула расчета процентной ставки по кредитам</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Не выше уровня процентной ставки, установленной Банком России по кредитам Банка России (6,5%), обеспеченным поручительствами Корпорации, предоставляемым уполномоченным банкам, увеличенной на размер комиссионного вознаграждения Корпорации (0,1%) при предоставлении поручительства Корпорации за уполномоченные банки перед Банком России, плюс 3% годовых (при условии, что конечным заемщиком является субъект среднего предпринимательства) или 4% годовых (при условии, что конечным заемщиком является субъект малого предпринимательства).</li> </ul>
<p><b>Сроки кредитования</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• На усмотрение Уполномоченного банка (кредит может быть предоставлен на срок более 3 лет, при этом срок льготного фондирования по Программе не должен превышать 3 года).</li> </ul>
<p><b>Доля финансирования инвестиционного проекта за счет заемных средств</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Не более 80%</b> - для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика.</li> <li>• <b>Без ограничений</b> – для прочих инвестиционных проектов.</li> </ul>
<p><b>Требования к инвестиционным проектам</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика:             <ul style="list-style-type: none"> <li>○ чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта является положительной;</li> <li>○ внутренняя норма рентабельности превышает выбранную ставку дисконтирования.</li> </ul> </li> <li>• Для прочих инвестиционных проектов требования не устанавливаются.</li> </ul>
<p><b>Финансовые требования к заемщику</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Положительный финансовый результат по данным бухгалтерской отчетности за предыдущий календарный год (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)); Вновь созданное юридическое лицо представляет промежуточную или годовую бухгалтерскую отчетность за первый отчетный период, который определяется в соответствии с статьей 15 Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете».</li> <li>• Положительные чистые активы (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)).</li> <li>• Показатель «Общий долг / Операционная прибыль» юридического лица (или группы компаний, если рассматриваемое юридическое лицо входит в группу компаний) не превышает 5 (показатель не применяется при реализации инвестиционных проектов по строительству объектов жилой недвижимости).</li> </ul>



**Корпорация  
МСП**

**3. Совместная программа субсидирования  
Минэкономразвития России и Корпорации МСП в  
соответствии с постановлением Правительства РФ от  
30.12.2017 № 1706**

### Ключевые условия Программы субсидирования

- 1 **Субсидии на возмещение недополученных доходов по кредитам**, выданным в 2018 году субъектам МСП на реализацию проектов (на инвестиционные цели или на пополнение оборотных средств) в приоритетных отраслях по льготной ставке - не более **6,5 % годовых**.
- 2 В рамках программы субсидирования уполномоченный банк предоставляет заемщику:
  - инвестиционный кредит на реализацию проекта в приоритетных отраслях в размере от **3 млн рублей до 1 млрд рублей** на срок до **10 лет**
  - кредит на пополнение оборотных средств на реализацию проекта в приоритетных отраслях в размере от **3 млн рублей до 100 млн рублей** на срок до **3 лет**
- 3 Для участия в Программе субсидирования отобрано **15 уполномоченных банков**, в том числе:

Системно значимые банки	Региональные банки	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• АО «Альфа-Банк»</li> <li>• АО «Россельхозбанк»</li> <li>• Банк ВТБ (ПАО)</li> <li>• ПАО Сбербанк</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• АКБ "РосЕвроБанк" (АО)</li> <li>• АО «Банк Акцепт»</li> <li>• АО «Банк Интеза»</li> <li>• АО КБ "Ассоциация«</li> <li>• Банк "Левобережный" (ПАО)</li> <li>• ПАО "Банк «Санкт-Петербург»</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ПАО «Запсибкомбанк»</li> <li>• ПАО СКБ Приморья «Примсоцбанк»</li> <li>• РНКБ Банк (ПАО)</li> <li>• ТКБ Банк (ПАО)</li> <li>• АО "МСП Банк"</li> </ul>

## Ключевые условия Программы субсидирования

---

### Проекты приоритетных отраслей:

- Сельское хозяйство предоставление услуг в этой отрасли
- Обрабатывающее производство, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
- Строительство, транспорт и связь, внутренний туризм
- Деятельность в области здравоохранения
- Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Деятельность предприятий общественного питания (за исключением ресторанов), деятельность в сфере бытовых услуг
- Высокотехнологичные проекты
- Деятельность в сфере розничной торговли при условии, что субъект МСП зарегистрирован и (или) осуществляет такую деятельность (в том числе через свои филиалы и иные обособленные подразделения, за исключением представительств) на территории монопрофильного муниципального образования, включенного в перечень монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов), утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 июля 2014 г. № 1398-р, и доля доходов от ее осуществления по итогам предыдущего календарного года составляет не менее 70 процентов в общей сумме доходов субъекта малого или среднего предпринимательства
- Деятельность в сфере розничной и (или) оптовой торговли при условии, что субъект МСП зарегистрирован и (или) осуществляет такую деятельность (в том числе через свои филиалы и иные обособленные подразделения, за исключением представительств) на территориях субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа, и доля доходов от ее осуществления по итогам предыдущего календарного года составляет не менее 70 процентов в общей сумме доходов субъекта малого или среднего предпринимательства.



**Корпорация  
МСП**

**4. Условия программы льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства, реализуемой региональными лизинговыми компаниями (РЛК)**

В рамках сводного плана приоритетного проекта «Малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» созданы первые в России региональные лизинговые компании – АО «РЛК Республики Татарстан» и АО «РЛК Республики Башкортостан» с уставным капиталом каждой компании 2 млрд руб.

## Предмет лизинга

Новое, ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию оборудование



Высоко-технологичное и инновационное оборудование



Промышленное оборудование



Оборудование в сфере переработки и хранения с/х продукции\*



## Виды имущества вне рамок программы (финансирование не осуществляется)

- оборудование, предназначенное для осуществления оптовой и розничной торговой деятельности
- легковые, грузовые и пассажирские транспортные средства (транспортные средства, на которые выдаются ПТС или ПСМ)
- водные суда
- воздушные суда и другая авиационная техника
- подвижной состав железнодорожного транспорта

\* В том числе в рамках реализации мероприятий по развитию сельскохозяйственной кооперации

\*\* ЮЛ и ИП, отнесенные к категории субъекта «Микропредприятия» или «Малые предприятия» в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ.

\*\*\* В соответствии с законодательством РФ о валютном регулировании и валютном контроле

## Параметры продукта

Процентная ставка	6 % годовых - для российского оборудования 8 % годовых - для иностранного оборудования
Сумма финансирования	От 5 млн рублей до 200 млн рублей
Авансовый платеж	От 15% от стоимости предмета лизинга
Срок лизинга	До 60 месяцев

## Требования к лизингополучателю



### Профиль клиента

Субъекты индивидуального и малого предпринимательства (ИМП)\*\*, в том числе поставщики крупнейших заказчиков, определяемых Правительством Российской Федерации, включенные в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

Величина дохода > До 800 млн руб.

Срок ведения бизнеса > От 12 мес.

Среднесписочная численность сотрудников > До 100 человек

Место регистрации > Резидент РФ\*\*\*

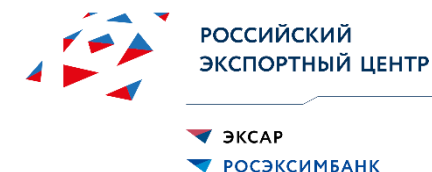




**Корпорация  
МСП**

## 5. Программа Инвестиционный лифт

- Инвестиционный лифт (ИЛ) – программа, нацеленная на оказание поддержки компаниям и инвестиционным проектам в сфере несырьевого экспорта
- В рамках ИЛ организовано взаимодействие Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (КМСП), Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), Фонда развития промышленности (ФРП) и Российского экспортного центра (РЭЦ) для оказания финансовой и нефинансовой поддержки участникам программы



## Возможная роль участников

### Кредитное финансирование субъектов МСП

- Основной фокус при отборе проектов - импортозамещение, высокотехнологичные компании.
- 50% - софинансирование от заемщика (включая банковские кредиты).
- Не менее 15% средств предоставляет акционер.
- Обеспечение: гарантия, залог, поручительство.

### Осуществление гарантийной поддержки субъектов МСП

- Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ.
- Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации.
- Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности.

### Вхождение в капитал субъектов МСП / мезонинное финансирование

- Наличие экспортной выручки или экспортного потенциала.
- Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб.
- Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб.
- Конечные бенефициары – резиденты РФ.

### Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом

- Ведение экспортной деятельности.
- Поддержка только несырьевого сектора.
- Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%.



## Ключевые требования к проектам

- Финансирование на проектной основе.
- Стоимость финансирования: 1% или 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования).
- Срок кредита: 5-7 лет.
- Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку.

- Срок гарантии: до 15 лет.
- Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии за весь срок действия гарантии.
- Сумма гарантии: до 50% от суммы кредита, с возможным участием РГО до 75%.
- Программа стимулирования кредитования (9,6%-10,6% годовых).

- Участие в акционерном капитале до 50%.
- Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.
- Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.

- 9 страховых продуктов ЭКСАР.
- Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта.
- Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.



## Параметры финансирования



**Корпорация  
МСП**

## **6. Поддръжка субъектов МСП через Фонд «МИР»**

**ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР»)** – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

**Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР»)** – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

### **Сегменты работы Фонда «МИР»**

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

### **Критерии и требования к Проектам**

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики\*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

---

\*В соответствии с Программой деятельности АО «Корпорация «МСП» на 2018 год.

### Продукт

### Параметры продукта

### Схема участия

**1**

**Капитал для МСП**



Объем финансирования	50-200 млн. руб.
Целевая норма доходности	15%
Целевая доля участия	от 34% до 49,99%
Срок участия	не более 5 лет

**Вход в проект:** вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

**Выход из проекта:**

- Через опционы:
  - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
  - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
- Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании в правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

**2**

**Инвестиционный заем (мезонин)**



Объем финансирования	50-200 млн. руб.
Целевая ставка	12%
Возможные условия	конвертация займа в капитал
Срок участия	не более 5 лет

**Вход в проект:** инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

**Выход из проекта:**

- Погашение займа.
- При конвертации займа в капитал:
  - выход через опционы;
  - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



**Корпорация  
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация  
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00  
[www.corpmsp.ru](http://www.corpmsp.ru), [info@corpmsp.ru](mailto:info@corpmsp.ru)